

買う理由

買う9 売る1

- ✓ 事業成長を「早期」で実現 時間を買う
- ✓ 人材確保、顧客情報確保
- ✓ 東京・大阪本社が名古屋の中小企業 上場企業が中小企業を買う
- ✓ 利回りが高い 30%
- ✓ ファンドだって今や2,000万円の案件を買う プライベートエクイティファンド
- ✓ 硬直した大企業の風土でイノベーションが起きにくい 起きない
- ✓ 買った会社も、バリューアップして売れる！

中小企業は金の卵

Googleだって、

- 2005年アンドロイド社を買収し2007年にスマホOSとしてリリース
- 2006年売上わずか20億円の無名Youtubeを2,000億円で買収

